



# DynPlus

## **Dynplus, el pack de funcionalidad avanzada para Dynamics NAV. Agregue más valor a su Dynamics NAV**

- Automatización de la conciliación bancaria y devoluciones de cobro.
- Mejore la productividad de su almacén.
- Ahorre tiempo mediante la automatización de envío de documentos.
- Gestione de forma óptima las comisiones de sus comerciales.
- Descubra por qué ha ganado o perdido una venta.
- Asegure la ejecución de todas las tareas necesarias antes de cualquier compra o venta.

### **Automatización de la conciliación bancaria**

Consiga que la conciliación bancaria sea una tarea rápida y eficaz incorporando N43 con un formato electrónico que facilita la importación de datos

### **Gestión de devolución de cobros domiciliados**

Mediante esta funcionalidad podrá hacer un seguimiento exhaustivo de la devolución de cobros domiciliados, estableciendo criterios específicos que permitan filtrar la información según su estado

### **Entregas y recepciones + packaging**

Mediante esta funcionalidad podrá gestionar las rutas y re-entregar las entregas y las recepciones desde un entorno multi pedido. Además, desde la funcionalidad de entregas podrá realizar el packing (confección de bultos) y la impresión de etiquetas.

### **Automatización de envío de documentos + facturación electrónica**

Si automatiza el envío de documentos por correo electrónico controlará de forma más sencilla los documentos enviados, ya sean facturas o pedidos. Además, añadimos la funcionalidad de la firma digital automática, para cumplir con la normativa y ganar en credibilidad.

### **Gestión de promociones**

Podrá potenciar las ventas gestionando promociones de tipo 2x1, 3x2 o similares

### **Control de Transportes de Mercancías**

Documento requerido según BOE de 5 de Enero 2013 FOM2861/2012

### **Gestión de ofertas ganadas/perdidas**

Mediante esta funcionalidad podrá disponer de un panorama para saber cuántas ofertas ha ganado o ha perdido, en qué periodos y cuáles han sido los motivos.

### **Incorporación de gestión workflow**

La funcionalidad de workflow permite asignar una secuencia de tareas a ofertas y pedidos de venta y compra. De esta forma aseguramos que se cumplan una serie de acciones antes de enviar la mercancía o registrar una compra, por ejemplo.

El usuario podrá saber en todo momento las tareas que tiene por hacer, así como la situación del resto de sus tareas. Además, podrá sincronizarlas con su Outlook, con lo que podrá gestionarlas sin estar conectado a Dynamics NAV.

### **Aprobación de documentos por correo electrónico**

Mediante esta función podrá aprobar o denegar un documento simplemente respondiendo sí o no al correo electrónico.

### **Gestión global del IRPF**

Gestione de forma específica las retenciones a proveedores y acreedores, almacenando toda la información para



**QBS group**

elaborar informes globales periódicamente y conocer qué porcentaje de IRPF debe declarar.

### **Gestión avanzada de comisiones**

Mediante esta funcionalidad podrá crear plantillas con multitud de criterios para generar las comisiones de venta. Además podrá realizar las liquidaciones y facturación en el caso de representantes externos

### **Otras funcionalidades incluidas**

Gestión de avisos en documentos: introduzca comentarios en las fichas de clientes y proveedores para visualizar toda la información necesaria antes de una compra o una venta.

- Simplificación de cobros y pagos.
- Informes de plazo medio días de cobro por cliente y a nivel global.
- Informes de plazo medio de entrega en compras y ventas.
- Informes de rotura de stocks.
- Periodos de facturación automática y control de factura por albarán.
- Control de Proyectos con obligatoriedad de asignación en registro.
- Tratamiento multidioma al traer albaranes albaranes (en facturas de Compra y venta)



**Acerca de QBS Group [www.qbsgroup.com](http://www.qbsgroup.com)**

Quattro Business Solutions (QBS group) es el Master VAR de Microsoft Dynamics que cubre la mayor parte de Europa Occidental, donde está presente en 10 países. Cuenta actualmente con más de 22.000 clientes y 200.000 usuarios.

Como Master VAR, QBS Group apoya a los partners de Microsoft Dynamics ofreciéndoles servicios cuyo objetivo es el aumento de la venta de licencias, la reducción de costes y la mejora de la renovación del BREP. Estos servicios abarcan desde el marketing y la generación de leads hasta el apoyo a las ventas y operaciones comerciales, consultoría, soporte a partners y clientes, formación, coaching y licencias. QBS no tiene ninguna actividad con los clientes finales, ya que el 100% de su actividad se realiza mediante su canal de partners.



QBS Ibérica  
Av. Via Augusta 15-25 Planta 10 //  
08174 Sant Cugat de Vallès // Barcelona  
[contacto@qbsgroup.com](mailto:contacto@qbsgroup.com) - T. 902 102 808

**[qbsgroup.com](http://qbsgroup.com)**