



PlannerOne[©]

Optimice la planificación de proyectos y controle los recursos

La principal dificultad de las empresas que manejan proyectos es la planificación de trabajos, recursos y plazos de entrega.

La complejidad de la organización de los proyectos exige una gestión detallada capaz de optimizar cada tarea y aportar una visión global de los proyectos para solucionar imprevistos.

Una buena herramienta de gestión debe ayudarle a:

- Asignar tareas y tiempos específicos a cada trabajador
- Determinar los recursos necesarios para cada tarea
- Definir recursos y plazos para cada proyecto
- Manejar varios proyectos simultáneamente para cubrir todos los requerimientos
- Acomodar las tareas para cumplir con los objetivos de cada proyecto

Una herramienta gráfica y efectiva para todo su equipo

PlannerOne[©] es una herramienta de gestión avanzada de proyectos, de rápida implementación y fácil utilización.

Cada actor del proyecto tiene acceso a la planificación en su calendario en tiempo real y puede ejecutar cambios en cualquier momento y desde dónde esté, porque PlannerOne[©] funciona en la nube.

Las capacidades de la solución son:

- Reserva y asignación de recursos multi-tarea
- Análisis detallado de cada tarea
- Simulaciones sobre el plan de proyecto

Planificación de recursos compartidos

PlannerOne[©] proporciona visibilidad detallada y compartida de los puestos de trabajo. Un representante de ventas puede analizar el trabajo y la planificación de sus clientes.

Más capacidad de previsión

Con una gestión que conecte todos los proyectos será capaz de prever las cargas y las capacidades de los diversos grupos de recursos, y así predecir la facturación de las próximas semanas y meses.

Integración en tiempo real

PlannerOne[©] facilita la mejor reacción a los cambios de clientes, gracias a la integración en tiempo real en Dynamics NAV. Proporciona una gestión óptima del uso de los recursos.



¿Qué hace PlannerOne[®] Resource Planner?

- **Planificación gráfica de Proyecto**
Automatización de la planificación de todas las actividades de proyecto en la vista de Job Planner o planificación manual en mapa de Gantt para actividades únicas o periódicas.
- **Asignación y reserva de recursos**
Fácil replanificación mediante arrastre y suelta. Incluye avisos de emergencia.
- **Análisis detallado de las cargas de los recursos**
mediante la integración de las capacidades de los recursos definidos en Microsoft Dynamics NAV, el diagrama de cargas permite analizar la tasa de carga de los recursos y la facturación proyectada, basada en los precios de la planificación del proyecto.
- **Marcadores visuales parametrizables**
Proporciona información gráfica sobre una restricción específica de cualquier actividad e implementa un proceso colaborativo entre los diferentes actores del proyecto
- **Avance de trabajos / análisis de retrasos**
- **Simulaciones en un Plan de Trabajo**

¿Por qué elegir PlannerOne[®]?

- PlannerOne[®] es la revolucionaria aplicación web para la planificación de recursos que permite a los usuarios de Microsoft Dynamics NAV:
-
- Planificar la producción en tiempo real desde cualquier lugar y momento.
- Gestionar los proyectos de manera rápida e intuitiva.
- Incluir cambios y modificaciones a los proyectos sabiendo qué afectaciones tendrán en los recursos.

¿Qué beneficios me aporta?

Retorno de la inversión en semanas

- Optimizar el uso de los recursos
- Incrementar la tasa de servicio de cliente
- Simplificar la planificación de proyectos y recursos compartidos
- Mejorar la proactividad frente a cambios del cliente
- Aumentar la visibilidad detallada y compartida de los proyectos
- Integrar la planificación de proyectos en tiempo real con Dynamics NAV
- Controlar el coste efectivo



Acerca de QBS Group
www.qbsgroup.com

Quattro Business Solutions (QBS group) es el Master VAR de Microsoft Dynamics que cubre la mayor parte de Europa Occidental, donde está presente en 10 países. Cuenta actualmente con más de 22.000 clientes y 200.000 usuarios.

Como Master VAR, QBS Group apoya a los partners de Microsoft Dynamics ofreciéndoles servicios cuyo objetivo es el aumento de la venta de licencias, la reducción de costes y la mejora de la renovación del BREP. Estos servicios abarcan desde el marketing y la generación de leads hasta el apoyo a las ventas y operaciones comerciales, consultoría, soporte a partners y clientes, formación, coaching y licencias. QBS no tiene ninguna actividad con los clientes finales, ya que el 100% de su actividad se realiza mediante su canal de partners.

